

OBJETIVOS



- • Propiciar la participación de los agentes económicos y sociales en la dinamización económica y social de la localidad y su entorno.
- Dar a conocer las posibilidades comerciales y de aumento de ventas tanto nacional, internacional y on-line, a empresas, autónomos y personas emprendedoras.
- Promocionar directamente a empresas, autónomos y emprendedores participantes, darse a conocer y contactar con redes comerciales y posibles socios estratégicos.
- Favorecer un punto de encuentro de aquellas empresas y otros agentes económicos orientados al turismo, para la evaluación de sus amenazas y necesidades.
- Facilitar la implantación y el desarrollo de iniciativas sociales encaminadas a la creación de empleo y actividades sostenibles.
- Dar notoriedad a todas las iniciativas que desde el Ayuntamiento de Benicarló se están realizando tanto desde el Programa ACTIBEN como en otras actividades.
- Analizar y evaluar los resultados obtenidos a raíz del Programa ACTIBEN y proponer iniciativas de mejora.

ESPECIAL: CREAR REDES COMERCIALES - VENDER MÁS



PROGRAMA: JUEVES 7 FEBRERO.

09:30 Apertura Feria:

- Feria Emprendedores y Empresas participantes en ACTIBEN-2018
- Espacio Entidades y Asociaciones.

10:00 Acto de Inauguración

10:30: Inauguración Oficial de Feria

Crear Redes comerciales - Vender más

11:30 PONENCIA: "La importancia de una buena red comercial,"
"El agente comercial y su repercusión en el comercio"

Creación de redes comerciales, Aproximación personalizada al cliente.

A cargo del Presidente del Consejo Autonómico Valenciano de Agentes Comerciales. D. Antonio Soriano y D. Rafael Gil Cobreros, Presidente del Colegio de Agentes Comerciales de Castellón. Creación de redes comerciales, aproximación personalizada al cliente.

12:15 PONENCIA: "Internacionalización: Redes comerciales e innovación tecnológia.", Participa Anselmo Ríos de Redflexión Consultores y D.Joaquín Andrés de Cámara de Comecio de Castellón.

13:00: MESA REDONDA: VENDER MÁS Y MEJOR, ¿DÓNDE Y COMO?

Participación de representantes de Agentes Comerciales, Cámara de Comercio, Entidades Financieras y empresarios.

ESPECIAL: EMPRESAS ACTIBEN - EMPRENDIMIENTO



PROGRAMA: JUEVES 7 FEBRERO

Empresas ACTIBEN

16.00 h Presentación de empreses y proyectos empresariales components del Programa ACTIBEN:

AICAD - CENTRO DE ESTUDIOS
CONSULTORIA NUEVAS TECNOLOGÍAS
INFORMACIÓN Y COMUNICACIÓN NTIC
BE HOME AGENCY
BOTIGUETA ZEBRA
CAFES BO, S.L.
CONTROL-UP
ARNAU & CUTANDA
FRANFURT GIORGI
GOS ESPAI

IBE GESTORIA
INGENIERIA PRATS FELIU, S.L.
KENNY BARBER SHOP
MI ARQUITECTO
ONTARIO, MBD
PERSIANES ROMAN
PSICOLOGIA JULIANA MONTALTO
OWERTIC

RESTAURANT COR DE CARXOFA SEMPRE FLORA SEROFFICE MAESTRAT SOLEIL ET MERVEILLES TORMOS FIBLA, S.L. TUTTISU, HANDMADE BY SANDRA VETERINARIA EUROVET XAVIER CUESTA - TALLER COSTURA

Emprendimiento

17.30 h Ponencia «Mapa del emprendimiento de la Comunitat Valenciana», a cargo del Sr. Luis Miguel Batalla, técnico de CEEI CASTELLÓN.

18.00 h Ponencia «Errores del Emprendedor», a cargo de la Sra. Elena Esteve, experta en emprendimiento de Centros CEDES de la Diputación Provincial de Castellón.

18.30 h Mesa redonda «Errores y oportunidades de las personas emprendedoras».

Participan representantes de la Cámara de Comercio, CEDES-Diputació Provincial, Fevecta, CEEI y Acciónate

ESPECIAL: REDES SOCIALES - VENTA POR INTERNET



PROGRAMA: JUEVES 7 FEBRERO.

Master Class

19.30 h Ponencia «Gracias a Internet, aumentan las ventas?»,

a cargo del Sr. David Martínez Calduch, experto en social selling y estrategias en márketing digital.

La importancia de internet y las redes sociales, claves para mejorar tu imagen, optimizar tiempo y recursos para aumentar tus ventas.

David Martínez Calduch es autor de libros como Social Selling: La nueva herramienta de ventas. Si tu cliente está en Internet, ¿a qué esperas?



Al finalizar la ponencia, se realizará firma de libros por parte del autor.

ESPECIAL: TURISMO, SU INDUSTIRA Y COMARCA



PROGRAMA: VIERNES 8 FEBRERO.

Turismo, su industria y comarca

10.00 h Ponencia «Pasado, evolución y futuro, visión empresarial del turismo en el entorno», a cargo del Sr. Kevin Salvador, experto en dinamización turística.

10.30 h Ponencia «Posibilidades reales de internacionalización del sector turístico en el norte de Castellón»,

a cargo del Sr. Joan Serafí Bernat Martí, director de Aerocas-Aeroport de Castelló.

11.00 h Ponència «Turismo internacional, experiencias, ofertas innovadoras, paradigma del futuro turístico»,

por parte del Sr. Francisco Ribera, director del Gran Hotel Peníscola, president d'Agretur i Tour & Kids.

DESCANSO

12.00 h Ponencia «Rentabilidad empresarial del turismo de sensaciones y alternativas», a cargo de empresas de turismo alternativo.

Mesa Redonda «Turismo de Benicarló y su entorno, el gran reto».

Participan expertos en dinamización turística, representantes de asociaciones y empresas turísticas.

ESPECIAL: DISCAPACIDAD, EMPLEO Y EMPRESA



PROGRAMA: VIERNES 8 FEBRERO

Discapacidad, empleo y empresa

16.00 h Ponencia «Ventajas empresariales para la contratación de personas con discapacidad», a cargo de la consultora laboral y fiscal Sra. Idoia Belloso de Gestoría IBE, con la colaboración de COCEMFE.

16.30 h Ponència «Es posible», a cargo del Sr. Francisco Gobacho, presidente la Fundación NOVATERRA de Valencia que integra empresas de logística, cátering y otras actividades

17.15 h Ponencia «Discapacidad y emprendimiento», por parte del Sr. Vicente Nebot, consultor senior de SECOT Castellón.

17.45 h Ponencia «Iniciativas de éxito». Experiencia de empresas y cooperativas sociales con importante número de participantes con discapacidad.

18.00 h Mesa Redonda «Las personas primero».

Participan expertos en emprendimiento social y representantes de asociaciones.

ESPECIAL: CONTACTOS COMERCIALES - NETWORKING



Información agentes comerciales

Durante toda la jornada:

Se realizarán reuniones/contactos personalizados entre empresas y responsables de colégios de Agentes Comerciales.

Participan:

- Consejo autonómico Valenciano de Colegios de Agentes Comerciales
- COAC, Colegio de Agentes comerciales de Castellón
- COAC, Colégio de Agentes comerciales de Valencia

Colaboran:

- COACB, Colegio de Agentes Comerciales de Barcelona
- COACCM, Colegio de Agentes Comerciales de Madrid

ZONA CAFÉ

Durante las dos jornadas se dispondrá de mesas para contactos y networking.

CAFÉ SOLIDARIO

La recaudación integra del servicio de café se donará a CRUZ ROJA, Asamblea de Benicarló Colabora: Cafés BO.



ORGANITZA

ACTIVITAT ENMARCADA EN:









COL·LABOREN























